



花式优惠助力“剁手” 费率打折还能灵活“定制”账单

记者查阅各银行官网、官微发现，临近年末，多家银行加大了信用卡分期的优惠力度，多集中在“费率打折”、“多倍积分”、“赠送礼品”，大部分活动一直持续到12月底。与往年不同的是，针对一年及以上时间的分期账单优惠明显增多，且还款时间更具个性化。

以一家总部位于北京的股份制银行为例，从公布的优惠活动来看，主要针对18期及以上的账单分期，给予一定手续费优惠折扣，18期、21期、24期、36期的每期手续费率调整为0.63%、0.63%、0.6%、0.63%，同时对12期及以上人民币账单分期，且单笔分期满足一定金额额外再赠积分奖励，分期金额2万元（含）至4万元（不含），赠送5万积分。分期金额在4万元（含）以上，赠送10万积分。

另一家总部位于东部沿海省份的股份制银行，公布的优惠活动则是持卡人在出账单后5天（含）内，通过手机银行、网银等渠道办理12期人民币账单分期且选择分期支付手续费的，可享免两期手续费优惠。不过采用先收后返的方式操作，在分期办理后的六个月内将两期手续费一起予以减免。

一直以来，账单分期期数基本固定在3期、6期、12期、18期、24期等。近日一家国有大行宣布，在12月31日之前，该行账户状态正常的信用卡持卡人，1万元起申请账单分期，不仅手续费可打8折优惠，同时持卡人还可以定制分期，持卡人可根据自身财务状况，自主设置还款期数。另一家总部位于华南的股份行，也对账单增加了“随意分”的功能，持卡人在还款日前，10万元以内的消费账单，可灵活设定还款时间。

分期1万一年相差200多元 综合“分数”可影响还款成本

此外，越来越多的银行信用卡账单分期业务，逐渐执行手续费浮动区间利率。也就是说，如果你在银行的综合“打分”足够高，那么，是能够节省一部分还款成本的。

例如，中信银行将对不同风险级别的持卡人收取不同费率，最低可较基准利率下浮50%。平安银行给出的信用卡分期手续费是区间费率，账单分期业务收费标准将依据持卡人实际用卡情况进行调整。

执行浮动利率，分期还款差异会有多少呢？记者算了笔账，以平安银行为例，6期手续费率区间为0.68%~0.90%/期，9期手续费率区间为0.66%~0.87%/期，12期手续费率区间为0.64%~0.85%/期，18期手续费率区间为0.62%~0.84%/期，24期手续费率区间为0.60%~0.84%/期。

按照上述浮动空间，假设分期的账单为1万元，如果分12期偿还，每期应还本金为833.3元，按最低的手续费率0.64%来计算，每期应还手续费为64元，每期应还金额为897.3元。但如果按照最高费率0.85%来计算，每期应还手续费为85元，每期应还金额为918.3元。两相比较，每期所还金额的差距有21元，12期共相差252元。

多家银行信用卡部工作人员对记者表示，浮动利率是一个趋势，符合收益与风险相匹配的要求。现在已进入大数据时代，各家银行后台对客户都有等级评定，根据客户的大额存款、理财产品等情况综合衡量，浮动利率也是基于此进行划分。