

老板套现10亿，

员工停发工资，

国美这样做妥当吗？



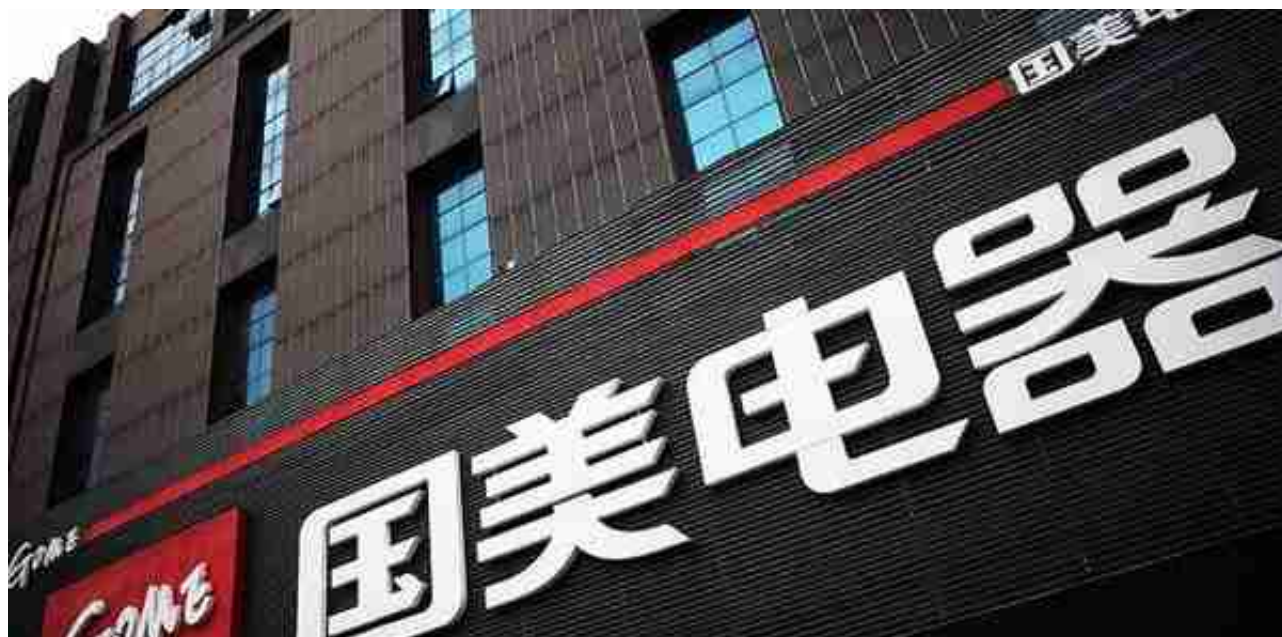
国美总部全员大会，董事长黄秀虹表示：公司到12月之前，只会给员工上社保，不会再发工资了。

不发工资，大家怎么活？喝西北风吗？

黄秀虹还补充，今后中长期，工资发放也存在不确定性。

媒体称，黄光裕夫妇卖出15.28亿股国美零售，套现2.95亿港元，此举引发国美股

价大幅下跌。



如果以老板黄光裕为原型，拍部电视剧，情节堪称跌荡起伏。

影片开始，一个可怜的12岁孤儿，孤身游走神州大地，饿到两眼发蓝。

少年投奔了一户不太惨的人家，跟着学习榨制柿子油，从此不再饿饭。

然后少年娶了这户人家的女儿，人生成功逆袭。

然后各种社会波动，少年又被打回原形。

然后少年的下一代，复制上代人的人生。

少年的下一代，就是黄光裕四兄妹——黄光裕是家里二宝，上面一个哥哥，下面两个妹妹。

穷人的孩子早当家，黄光裕还没学会走路，就学会了捡垃圾补贴家用。

16岁，初中辍学，跟着哥哥去了内蒙古，各种打拼谋生。

然后黄家在北京珠市口东大街，盘下个100平米的电铺。

店铺名称，国美零售。

专卖各种服装。

但卖着卖着衣服，就改电器了。

此后这家小店铺，扩张，扩张，扩张成一家庞大规模的巨无霸。

黄光裕登上福布斯排行榜，成为中国首富。

然后是激动人心的商战，第一战先干飞了董明珠，因为格力不接受国美的定价，结果格力全线产品被国美扫地出门。

第二战是买下行业排名第三的永乐电器，永乐电器创始人陈晓，哭着成为国美行政总裁。从老板变身打工狗。

第三战是黄光裕包机飞南京，单挑最后的对手苏宁电器。

苏宁电器老板张近东，和国美黄光裕，堪称旗鼓相当。

张近东说：你不要买我的苏宁了，我做不过就送给你，买，你是买不起的。

黄光裕大怒，把店铺开到苏宁旗舰店对门，准备三年不盈利，矢志干掉苏宁。

然后警察蜀黍来了，把黄光裕捉走。

罪名：非法经营罪，内幕交易罪，单位行贿罪。

判有期徒刑14年，罚金6个亿，没收财产2亿。

此后黄光裕在牢里，认认真真服刑，各种人民的好罪犯，各种优秀在押人员，于是各种减刑，14年的牢，大概坐了12年，2020年获得假释。

获得自由的黄光裕，在国美零售全球投资人电话会议上露面，并满怀信心宣称，国美未来更美好，因为两大机遇：

一是电器领域增长空间大。

二是国美零售从电器拓展至全品类，并线上对线下赋能，是从0开始的提升，市场

总量巨大。

但凡你脑壳进水量稍微少一点点，就看出这两条是相互矛盾的——电器领域增长空间大，那你还搞什么全品？

搞全品，明摆着是电器领域增长空间没了。

电器大家都不买了，你弄个全品，这就更不靠谱了。

还线上赋能，赋你个头，这种怪词是企划人士忽悠老板的。当老板也拿这种怪词出来忽悠——那么他大概率，要减持跑路了。

事实是国美电器的经营，已陷困境，员工数量减少1万，员工普遍降薪20—30%，现在连这点收入也保不住了，因为国美门店九成关闭，正常营业的不足500家。

门店都没了，等于公司不再赚钱，没钱发给大家，所以才会有国美停发员工工资的新闻，冲上热榜。

才会有媒体报料黄光裕夫妇大笔减持手中股份，各种套现的事件发生。

尽管国美解释，大股东减持，是为了获得现金，挽救国美——然而但是实际情况是，国美当年的老对手苏宁，日子也是难到哭成狗，几百万的广告费用付不起，还以433亿的亏损，名列A股4800家企业亏损第一名。

苏宁张近东一定会后悔：早知今日，当初不如把苏宁卖给国美。弄成现在这样……唉，说啥都晚了，哭吧。

两大巨头，相对垂泪。

一个时代，徐徐落幕。

所以为什么会这样？

(03)

国美历史，堪称匮乏时代的狂歌飙进。

国美从一家小小的面街店铺，做到行业巨无霸，得益于改开时代，释放出的巨大的消费需求。



所以这段时间大家的任务是：挺住！

只要挺过去，明天就是你的。

所以今天的问题是：

家电巨头凋零，是因为我们经济开放时间太短，赚到钱的人并没有抓住机会稳固基本盘，所以现在回头看，你知道黄光裕这代人，错在哪里吗？这种情况，员工又该如何解决经济困扰？

（*本文图片来自网络）